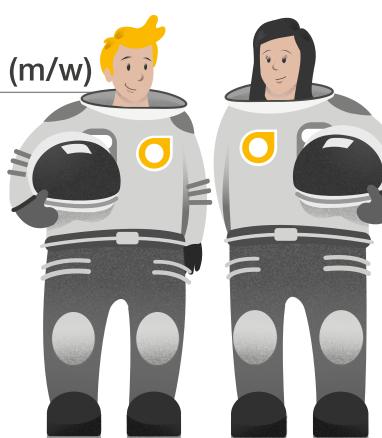


Wir suchen eine/n:

SALES ACCOUNT EXECUTIVE (m/w)



Unsere Mission: SIMPLIFY EXHIBITION

Als Hersteller der einzigartigen LUMIN LED-Messekonzepte machen wir Messeauftritte erfolgreich und mit Hilfe unserer Messeplanungssoftware ExhibitorHub auch einfach zu organisieren. Wir entwickeln kontinuierlich neue Produkte, Services und digitale Tools, mit denen Messeziele einfach auszuwerten sind und die gleichzeitig Messebesucher mit Innovation und Interaktion begeistern. Wir sind die One-Stop Lösung für erfolgreiche Messelösungen der Zukunft.

Wir suchen Dich!

Inbound Sales Specialist - Sales Account Executive (m/w)

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Vollzeit am Standort Köln.

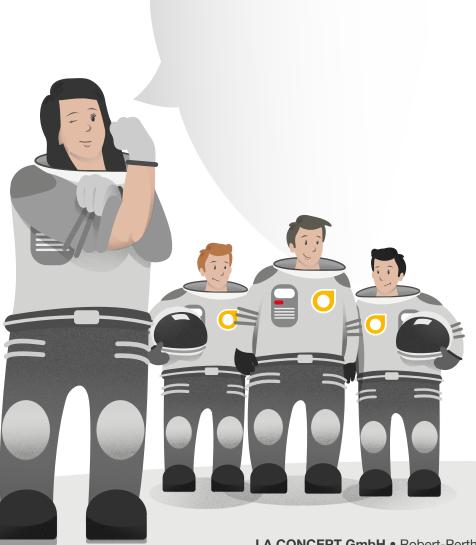
... das kannst Du bewegen:

- Verantwortung und Bearbeitung aller Anfragen von Bestandskunden und Anfragen von Neukunden – Kommunikation und Beziehungspflege mit Bestands- & potentiellen Neukunden über klassische (Telefon und Email) und online Kanäle (Social-Selling und Chat)
- Dokumentation aller Kundenaktivitäten in unser CRM/ Marketing Software sowie Erstellung von Angeboten und Aufträgen in unserem ERP-System
- Koordination von Kundenanliegen mit anderen Fachabteilungen
- Weiterentwicklung von unseren Inbound Marketing und Inbound Sales Prozessen (Leadqualifizierung, Beratung des Kunden in allen Phasen, Post-Sales Betreuung)
- Mitarbeit in ganzheitlichen Marketing- und Saleskampagnen im Rahmen eines Content-Planes für verschiedene Zielgruppen und Customer Journey Phasen
- Impulsgeber und Innovator f
 ür die unternehmensweite Kommunikation

... das solltest Du mitbringen:

- Mind. 3 Jahre Berufserfahrung
- Hands-on Mentalität
- Leidenschaftliche Kundenorientierung
- Affinität zu Online und digitalen Themen
- Eigener Anspruch, Kunden über gute Lösungen und Betreuung zu begeistern, anstatt "nur" zu verkaufen und abzuarbeiten
- Spaß Vertriebsprozesse auf Basis von Inbound Marketing weiterzuentwickeln
- Muttersprache Deutsch und gute Englischkenntnisse
- Keine Angst Fehler zu machen
- Mut Entscheidungen zu treffen
- Begeisterung Neues zu erlernen





... das kannst Du von uns erwarten:

- Ein tolles Team, das etwas bewegen will
- Offene und Hands-on Unternehmenskultur
- Gute Work-Life-Balance
- Ein anspruchsvolles und stets abwechslungsreiches Aufgabengebiet
- Die Möglichkeit eigenverantwortlich zu arbeiten und eigene Ideen zu entwickeln und umzusetzen
- Attraktive Förder- und Weiterbildungsprogramme
- Regelmäßige Offsite Events
- Attraktives Gehalt

... so trittst Du mit uns in Kontakt

Der Klassiker:

Email mit Bewerbungsunterlagen an Bewerbung@LA-CONCEPT.de
Über Social:

Ein kurze Email mit der Angabe deines Linkedin oder Xing Profils an Bewerbung@LA-CONCEPT.de

Natürlich sichern wir Dir, wie auch allen anderen Bewerbern, Diskretion zu!

Bitte sende in Deiner Mail immer die Info mit, wann Dein frühestmöglicher Eintrittstermin wäre und welche Gehaltsvorstellung Du hast.

Bitte hab Verständnis dafür, dass wir nur Bewerbungen mit vollständigen Angaben in die engere Auswahl nehmen!

